



Pardavimų patirtis 20 metų su B2B,B2C klientais.

📅 2020-11-19 🕒 59 m.

📍 Kaišiadorys, Kaunas

📄 Trumpas prisistatymas

Esu įsitikinusi, kad galiu Jums pasiūlyti savo kandidatūrą kaip ir tinkamą išsilavinimą, darbo patirtį, įgūdžius bei asmenines savybes, kurios leistų man tapti vertinga darbuotoja prisidedant prie Jūsų įmonės tolesnio sėkmingo vystymosi.

Esu tikra, kad daugiau kaip 20 metų įgyti gebėjimai rinkti, sisteminti ir vertinti informaciją, mokėti atsakingai ir savarankiškai organizuoti savo darbą, sklandžiai, nuosekliai ir aiškiai reikšti savo mintis, analitiškai ir kritiškai mąstyti, efektyviai valdyti konfliktus - leis nepriekaištingai atlikti visas man paskirtas užduotis.

Praktinė darbo patirtis gamybinėje įmonėje padalinio vadovo pareigose bei paskutinėje įmonėje apdailos, statybinių medžiagų, sodo/daržo tinklo prekybos centre skyriaus vadovo pareigos. Šioje įmonėje buvo galimybė pagilinti įmonės ir personalo darbo organizavimo, organizacijos dokumentų valdymo, projektų rengimo žinias. Dirbusi „Beauty Cosmetics“, vokiečių kompanijos darbo specifika nuo vadybininko, padalinio vadovo iki komercijos direktoriaus pareigos leido įgyti patirties aktyvių klientų aptarnavimo bei paslaugų teikimo sferoje. Sėkminga aktyvių pardavimų vadybininkės, vadovo, komercijos direktoriaus darbo patirtis padėjo išlavinti derybinius įgūdžius, valdyti konfliktines situacijas, puikiai analizuoti klientų veiklos specifiką.

Galiu drąsiai teigti, jog sėkminga darbo patirtis tinkamai susidorojus su visomis man deleguotomis užduotimis, leidžia pasitikėti savo jėgomis, toliau domėtis ir siekti rezultatų vadybinio pobūdžio darbo srityje.

Esu pasiruošusi susitikti Jums patogiu metu.