



Pardavimų vadovas, Regiono vadovas

📅 2025-04-09 🗓️ 49 m. 📍 Kaunas



📄 Trumpas prisistatymas

Esu sukaupęs nemažai patirties mažmeninėje prekyboje, kurią manau galiu sėkmingai pritaikyti dirbdamas Jūsų įmonėje:

- Sėkmingai valdžiau mažmeninės prekybos tinklą ir atskirus regionus, pritaikant įgytą patirtį įvairiose situacijose.
- Vysčiau projektus bendradarbiaudamas su B2B komanda, užtikrinant efektyvų bendrų tikslų siekimą.
- Atsakingai planavau padalinių pajamas ir sąnaudas, užtikrindamas nuoseklų ir tikslingą biudžeto valdymą.
- Kūriau ir įgyvendinau motivacines sistemas darbuotojų skatinimui, didinant jų produktyvumą ir įsipareigojimą.
- Mano vadovaujama komanda buvo stipri ir sinergiška, o asmeninis dėmesys talentų paieškai ir vystymui leido pasiekti aukštesnių rezultatų.
- Organizavau mokymus naujiems ir esamiems darbuotojams, siekiant nuolatinio kompetencijų tobulinimo.
- Vykdydavau pavaldžių darbuotojų atrankas ir padėdavau vadovams formuoti efektyvias komandas.
- Atsakingai sprenddavau klausimus dėl optimalaus darbuotojų skaičiaus, užtikrindamas tinkamą darbo jėgos paskirstymą.
- Ruošdavau pardavimo strategijas ir veiksmų planus, dirbdamas kartu su komanda ir ieškodamas naujų galimybių rinkoje.
- Siekiau pagrindinių KPI, tokių kaip pardavimo planų vykdymas ir klientų pasitenkinimo didinimas, kur mano kuruojamas regionas pasiekė 72 NPS.
- Skatinau klientų krepšelio vertės didinimą ir pardavimų konversijos augimą, taip pat papildomų pardavimų generavimą.
- Orientuotas į rezultatą ir motyvuotas iškeltų tikslų siekimo, sugebėjimas detalčiai analizuoti skaičius ir identifikuoti tobulinimo sritis.
- Puikūs bendravimo ir punktualumo įgūdžiai, stipri orientacija į klientų aptarnavimo kultūrą.
- Patirtis vedant derybas su tiekėjais dėl komisinių ir įmonės naudų, taip pat marketinginių kampanijų derinimas ir pardavimų rezultatų prognozavimas.
- Reguliariai vizituodavau padalinius, siekdamas užtikrinti aukštos kokybės klientų aptarnavimą ir operatyvų atsakymą į rinkos pokyčius.
- Esu pasirengęs susitikti detalesniam pokalbiui Jums patogiu laiku, aptarti kaip mano patirtis ir įgūdžiai gali būti pritaikyti Jūsų įmonės tikslams pasiekti.